



Presseservice Juni 2004

Werteorientierte Managementberatung und China goes Düsseldorf

Die Stefan Lammers Business Building, Management- und Vertriebsberatung, bringt Sie jetzt auch aus dem Herzen Düsseldorfs in das Reich der Mitte.

China goes Düsseldorf! Geht Ihr Unternehmen nach China?

Die Beziehungen zwischen Deutschland und der am schnellsten wachsenden Volkswirtschaft der Welt verbessern sich ständig. Schon heute bestehen Partnerschaften Nordrhein Westfalens mit den chinesischen Provinzen Jiangsu und Sichuan. Schon bald wird Düsseldorf Partnerstadt der weltgrößten Metropole Chongqing, des Wirtschaftszentrums im Westen Chinas sein.

Aber wie können Sie von diesen Entwicklungen profitieren? Wie können Sie sicherstellen, dass Sie in der allgemeinen China-Hysterie nicht Fehlinvestieren? Wie identifizieren Sie von Deutschland aus Risiken, lokale Wettbewerber und Partner, wie finden Sie sich mit der Rechtslage, den lokalen Behörden und kulturellen Eigenarten Chinas zurecht?

Verschenden Sie nicht kostbare Zeit und Geld indem Sie ziellos nach den Nadeln im gewaltigen Heuhaufen China suchen - wir kennen Antworten, begleiten Sie Schritt für Schritt (one-stop-shop) und finden ein für Ihr Unternehmen maßgeschneidertes Konzept.

Wir sind ein deutsch-chinesisches Team, das die bewährte wertorientierte Herangehensweise der Stefan Lammers Business Building für deutsche Unternehmen auf das China-Geschäft und für Chinesische Unternehmen auf das Deutschland-Geschäft anwendet. Denn mit konfuzianischen Weisheiten und atemberaubenden Kennzahlen eines Wirtschaftswunderlandes ist es nicht getan. Wenn Sie also

- China als Beschaffungs- und Absatzmarkt erschließen,
- Investitionen tätigen,
- Sicherheit bei den nächsten Schritten gewinnen wollen,
- oder Geschäftspartner aus China erwarten,

dann nehmen Sie mit uns Kontakt auf!

Profitieren Sie von unseren, langjährigen Management- und Vertriebserfahrungen, von unserem Netzwerk und unseren China-Kontakten! Machen Sie Ihr China-Geschäft mit uns zu Ihrer Success-Story!

Stefan Lammers Business Building bietet Unternehmen strategische Unterstützung im Management und Vertrieb. Insbesondere hilft Stefan Lammers Business Building seinen Kunden bei der Entwicklung leistungsfähiger Führungs- und Organisationsstrukturen, bei der Neukundengewinnung sowie beim Management und beim Ausbau profitabler Kundenbeziehungen. Stefan Lammers Business Building arbeitet mit Kunden aus unterschiedlichen Branchen zusammen, etwa mit Dienstleistern, Banken, Behörden, Telekommunikationsunternehmen, Handelsunternehmen, Versorgungsbetrieben und E-Business-Anbietern.

Information:
Stefan Lammers
Jari Grosse-Ruyken
Telefon: 239 66 67
kontakt@slbb.de
www.slbb.de



Das Büro der SLBB befindet sich nur wenige Schritte vom geographischen Mittelpunkt Düsseldorfs – von der Mitte Düsseldorfs in das Reich der Mitte!